

Пресс-релиз

Выручка Группы МТС в четвертом квартале 2013 года выросла на шесть процентов до 105 миллиардов рублей

18 марта 2014 г.

Москва, РФ — ОАО «Мобильные ТелеСистемы» (NYSE: MBT), ведущий телекоммуникационный оператор в России и странах СНГ, объявляет консолидированные финансовые и операционные результаты за четвертый квартал и 2013 год, закончившийся 31 декабря 2013 года.

Основные финансовые показатели четвертого квартала и 2013 года по Группе МТС

- Консолидированная выручка Группы МТС, номинированная в российских рублях, выросла в четвертом квартале 2013 года на 6% до 104,8 миллиарда рублей по сравнению с четвертым кварталом 2012 года. В годовом исчислении консолидированная выручка МТС выросла на 5% до 398,4 миллиарда рублей.
- Консолидированный показатель OIBDA вырос в четвертом квартале 2013 года на 11% до 45,0 миллиарда рублей по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В годовом исчислении консолидированный показатель OIBDA увеличился на 8% до 175,0 миллиарда рублей.
- Маржа OIBDA в четвертом квартале 2013 года увеличилась по сравнению с четвертым кварталом 2012 года на 1,8 п.п. до 42,9%. В годовом исчислении этот показатель увеличился на 1,1 п.п. до 43,9% в 2013 году.
- По итогам 2013 года МТС сохранила рекордно низкое соотношение чистого долга к LTM OIBDA на уровне 1,0х за счет улучшения операционных показателей и эффективного управления долговым портфелем.
- Консолидированная чистая прибыль в четвертом квартале 2013 года выросла в годовом исчислении на 16% до 19,8 миллиарда рублей. По итогам года рост данного показателя составил 169% до 79,8 миллиарда рублей. Консолидированная чистая прибыль от продолжающейся деятельности¹ в четвертом квартале 2013 года выросла на 28% по сравнению с аналогичным периодом 2012 года и составила 19,8 миллиарда рублей. В годовом исчислении рост данного показателя составил 22% до 76,1 миллиарда рублей.
- Свободный денежный поток от продолжающейся деятельности² за 2013 год увеличился в годовом исчислении на 52% до 68,9 миллиарда рублей.

Согласно новой дивидендной политике, принятой в апреле 2013 года, дивидендные выплаты с 2013 года рассчитываются исходя из показателей свободного денежного потока, а не чистой прибыли компании.

Бизнес в России демонстрирует позитивную динамику развития

Выручка за четвертый квартал 2013 года выросла на 7% до 94,2 миллиарда рублей по сравнению с четвертым кварталом 2012 года. По итогам четвертого квартала показатель OIBDA составил 41,1 миллиарда рублей, рост этого показателя по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составил 11%. Маржа OIBDA по итогам четвертого квартала увеличилась на 1,7 п.п. до 43,7 % по сравнению с четвертым кварталом 2012 года.

- Выручка от мобильных услуг в России выросла в четвертом квартале 2013 года на 8% до 71,6 миллиарда рублей по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Выручка от фиксированных услуг выросла на 5%.

¹ Отражает данные по продолжающейся деятельности Группы без учета деятельности в Узбекистане.

² Свободный денежный поток Группы за минусом свободного денежного потока, относящегося к прекращенной деятельности в Узбекистане. Свободный денежный поток от продолжающейся деятельности за 2013 год не включает единоразовый эффект в сумме 4,1 миллиарда рублей, относящийся к урегулированию спора с ОсОО «Бител».

- Выручка от услуг передачи данных составила 13,8 миллиарда рублей. Рост данного показателя составил 49%, *МТС четвертый квартал подряд лидирует по динамике выручки от услуг передачи данных в России.*
- Показатель APRU составил 315 рублей, показав рост на 3% в сравнении с четвертым кварталом 2012 года. Показатель MOU увеличился на 7% до 345 минут за тот же период.
- Коэффициент оттока абонентской базы в России в четвертом квартале 2013 года составил 9,0%, что является абсолютным рекордом за последние четыре года. В четвертом квартале 2012 года данный показатель был равен 11,0%, таким образом, за год он уменьшился на 2 п.п.

Основные корпоративные и отраслевые события в четвертом квартале 2013 года и позднее

- Запуск LTE сетей МТС в Псковской области, Кировской области, Республике Северная Осетия-Алания, Хабаровском крае, Удмуртской Республике, Забайкальском крае, Амурской области, Ростовской области, Калужской области, Новосибирской области, Республике Татарстан и в Санкт-Петербурге.
- Старт продаж смартфонов iPhone 5s/5c в розничной сети МТС.
- Снижение процентной ставки до 8,45% с 8,50% годовых и изменение графика выплат по кредитным линиям Сбербанка на общую сумму 80 миллиардов рублей.
- Выплата промежуточных дивидендов за первое полугодие 2013 года в размере 5,22 рубля на одну обыкновенную акцию МТС (10,44 рубля на АДР) на общую сумму порядка 10,8 миллиарда рублей.
- Назначение Андрея Смелкова на должность вице-президента по зарубежным компаниям, члена Правления ОАО «МТС».
- Объявление новой стратегии 3Д: «Данные, Дифференциация, Дивиденды».
- Подписание кредитного соглашения с Citibank Europe PLC (Citibank) и Шведской корпорацией по экспортному кредитованию (SEK) на сумму до \$300 миллионов или 10,9 миллиарда рублей на дату подписания с процентной ставкой, привязанной к плавающей ставке LIBOR.
- Назначение Кирилла Дмитриева на должность директора макро-региона «Москва».
- МТС признана лучшим российским работодателем сразу в двух в ведущих рейтингах: по версии крупнейшего кадрового холдинга HeadHunter и всероссийского сайта RABOTA.RU

Прогноз на 2014 год

МТС ожидает роста выручки Группы на уровне 3-5%. Основные факторы, способные повлиять на рост доходов:

- увеличение доходов от передачи данных за счет роста проникновения смартфонов и модемов;
- изменение концепции розничных салонов МТС для стимулирования продаж data-генерирующих устройств;
- рост рынков широкополосного доступа в интернет и платного ТВ в России.

Макроэкономическая неопределенность и волатильность на рынках присутствия Группы МТС может стать причиной пересмотра прогнозов по доходам и показателю OIBDA, что, в свою очередь, может повлиять на финансовые и операционные результаты Группы МТС.

МТС прогнозирует увеличение показателя OIBDA более чем на 2% по итогам 2014 года. Основные факторы, способные повлиять на динамику показателя OIBDA:

- рост выручки на основных рынках;
- рост потребления тарифных планов, ориентированных на передачу данных и использование на смартфонах и планшетах;
- рост продаж телефонов и аксессуаров;
- конкурентные факторы;
- увеличение доли инфляционных расходов;
- макроэкономические факторы.

Капитальные затраты группы МТС по итогам 2014 года составят 21% от выручки. Инвестиции включают в себя расширение сетей и ключевые проекты:

- строительство сетей LTE во всех регионах России;
- модернизация сетей 3G;
- расширение сети GPON в Московском регионе;
- модернизация телекоммуникационной инфраструктуры в Украине;
- сохранение текущего уровня CAPEX в Армении;
- строительство сетей 3G в Туркменистане.

Президент Группы МТС Андрей Дубовсков отметил: «По итогам 2013 года выручка Группы МТС выросла на 5% до порядка 398 миллиардов рублей. На всех рынках присутствия МТС мы наблюдаем рост потребления сервисов передачи данных и голосовых услуг. В России мы видим стремительный рост доходов от мобильной передачи данных, который обеспечивается современными сетями передачи данных, широким ассортиментом доступных data-генерирующих устройств в нашей розничной сети и, как следствие, лидерством на рынке по проникновению смартфонов. Наши внутренние исследования и независимые источники подтверждают лидерство МТС по скорости передачи данных, уровню обслуживания клиентов, популярности бренда и по другим важным показателям, которые позволяют МТС создавать лучший клиентский опыт в отрасли. К сожалению, мы также наблюдаем макроэкономические факторы, которые могут влиять на рост ключевых показателей, в частности в Украине, где макроэкономическая неопределенность в сочетании с отсутствием стандарта 3G означает, что рынок будет ослабевать на сравнении с другими рынками операций МТС. При этом мы уверены в том, что будем расти на ключевых рынках, реализовывать принятую в 2014 году стратегию, которая основана на дифференциации бизнеса, развитии передачи данных и особом внимании к дивидендным выплатам нашим акционерам».

Вице-президент МТС по маркетингу Василь Лацанич сказал: «В четвертом квартале 2013 года выручка в России выросла на 7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Драйвером роста бизнеса МТС на российском рынке остается мобильный сегмент, который в годовом исчислении вырос на рекордные для российского рынка 8%. Проникновение смартфонов среди наших активных абонентов достигло 34%, а проникновение услуг передачи данных в абонентской базе превысило 42%. По итогам четвертого квартала 2013 года это способствовало увеличению объема выручки от передачи данных на 49% по сравнению с тем же периодом прошлого года. На общий объем выручки также повлияли сильные продажи в предпраздничный период в розничной сети, где рост продаж в четвертом квартале составил 9% по сравнению с предыдущим отчетным периодом. Продажи контрактов МТС остаются на стабильно высоком уровне, при этом мы привлекаем высокомаржинальных клиентов. Показатель оттока абонентов в четвертом квартале 2013 года снизился до рекордных на рынке 9%, сократившись по сравнению с аналогичным периодом 2012 года на 2 п.п., в то время как показатель MOU увеличился до 345 минут. Годовой показатель оттока сократился до 36,3%, это рекордный показатель для самой МТС с 2009 года и лучший показатель среди наших основных конкурентов. Фиксированный бизнес продемонстрировал увеличение на 9% в квартальном исчислении и пятипроцентный рост по итогам четвертого квартала по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что обусловлено вкладом МГТС».

Вице-президент Группы МТС по финансам и инвестициям Алексей Корня отметил: «Консолидированный показатель OIBDA вырос за полный 2013 год на 8% до 175 миллиардов рублей, что на 3 п.п. опережает рост выручки Группы. МТС повысила рентабельность бизнеса более чем на 1 п.п. до 43,9%, что обеспечено ростом выручки высокомаржинального бизнеса и работой по оптимизации расходов. В четвертом квартале 2014 года показатель OIBDA вырос на 11,2% в годовом исчислении до 45 миллиардов рублей, уровень рентабельности составил почти 43% — это самый высокий показатель в четвертом квартале за последние годы. В России показатель OIBDA увеличился за год на 7% и достиг отметки в 157,7 миллиарда рублей».

Дополнительная информация

Компания получила запрос от Комиссии по ценным бумагам и биржам США о необязывающем предоставлении информации касательно деятельности МТС в Республике Узбекистан в связи с расследованием в отношении третьих лиц.

Пресс-релиз представляет обзор основных финансовых и операционных показателей за четвертый квартал 2013 года. Полная версия материалов находится на сайте МТС: <http://www.mtsqsm.com/resources/reports/>.

Основные финансовые показатели Группы (в млн руб.)

Показатели	4 кв. 2013	4 кв. 2012	Изменение 4 кв. 2013/ 4 кв. 2012	3 кв. 2013	Изменение 4 кв. 2013/ 3 кв. 2013	2013	2012	Изменение за год
Выручка	104.750,6	98.414,3	6,4%	103.387,8	1,3%	398.442,8	378.240,1	5,3%
OIBDA	44.988,4	40.456,0	11,2%	46.289,8	-2,8%	175.010,5	161.703,2	8,2%
- маржа OIBDA	42,9%	41,1%	+1,8 п.п.	44,8%	-1,9 п.п.	43,9%	42,8%	+1,1 п.п.
операционная прибыль	27.219,4	23.412,6	16,3%	27.394,7	-0,6%	101.758,0	93.793,3	8,5%
- маржа операционной прибыли	26,0%	23,8%	+2,2 п.п.	26,5%	-0,5 п.п.	25,5%	24,8%	+0,7 п.п.
Чистая прибыль Группы от продолжающейся деятельности	19.750,1	15.450,2	27,8%	18.079,9	9,2%	76.105,5	62.488,1	21,8%
- маржа чистой прибыли Группы от продолжающейся деятельности	18,9%	15,7%	+3,2 п.п.	17,5%	+1,4 п.п.	19,1%	16,5%	+2,6 п.п.
Чистая прибыль Группы	19.750,1	16.997,1	16,2%	18.079,9	9,2%	79.838,6	29.641,7	169,3%
- Маржа чистой прибыли Группы	18,9%	17,3%	+1,6 п.п.	17,5%	+1,4 п.п.	20,0%	7,8%	+12,2 п.п.

Россия: основные показатели

Российский рубль, млн	4 кв. 2013	4 кв. 2012	Изменение 4 кв. 2013/ 4 кв. 2012	3 кв. 2013	Изменение 4 кв. 2013/ 3 кв. 2013	2013	2012	Изменение за год
Выручка	94.154,4	88.186,6	6,8%	91.532,6	2,9%	354.894,3	337.948,7	5,0%
Мобильные услуги	71.555,7	66.102,7	8,2%	70.844,2	1,0%	272.502,2	254.887,5	6,9%
Фиксированные услуги	16.725,3	15.925,6	5,0%	15.384,4	8,7%	63.300,6	61.778,8	2,5%
Продажи телефонов и оборудования	7.759,9	8.114,8	-4,4%	7.093,9	9,4%	26.317,0	28.677,1	-8,2%
OIBDA	41.107,3	37.075,9	10,9%	41.522,5	-1,0%	157.698,7	148.008,0	6,5%
- маржа OIBDA	43,7%	42,0%	+1,7 п.п.	45,4%	-1,7 п.п.	44,4%	43,8%	+0,6 п.п.
Чистая прибыль / (убыток)	17.117,0	14.710,7	16,4%	15.630,1	9,5%	64.115,3	60.796,3	5,5%
- маржа	18,2%	16,7%	+1,5 п.п.	17,1%	+1,1 п.п.	18,1%	18,0%	+0,1 п.п.

	4 кв. 2013	3 кв. 2013	2 кв. 2013	1 кв. 2013	4 кв. 2012
ARPU (руб.)	314,8	318,7	305,8	292,1	306,1
MOU, минуты	345	337	332	310	323
Коэффициент оттока, %	9,0%	9,1%	9,4%	9,5%	11,0%

Украина: основные показатели

Украинская гривна, млн	4 кв. 2013	4 кв. 2012	Изменение 4 кв. 2013/ 4 кв. 2012	3 кв. 2013	Изменение 4 кв. 2013/ 3 кв. 2013	2013	2012	Изменение за год
Выручка	2.440,6	2.396,9	1,8%	2.633,5	-7,3%	9.965,2	9.676,8	3,0%
OIBDA	1.275,8	1.200,3	6,3%	1.355,4	-5,9%	5176,0	4.919,1	5,2%
- маржа	52,3%	50,1%	+2,2 п.п.	51,5%	+0,8 п.п.	51,9%	50,8%	+1,1 п.п.
Чистая прибыль	635,9	496,4	28,1%	683,9	-7,0%	2.464,3	1.983,3	24,3%
- маржа	26,1%	20,7%	+5,4 п.п.	26,0%	+0,1 п.п.	24,7%	20,5%	+4,2 п.п.

	4 кв. 2013	3 кв. 2013	2 кв. 2013	1 кв. 2013	4 кв. 2012
ARPU (гривна)	35,08	38,92	38,32	37,40	38,17
MOU, минуты	557	561	580	600	602
Коэффициент оттока, %	6,8%	6,6%	6,0%	6,7%	5,8%
SAC (гривна)	53,3	57,1	56,2	51,9	60,4

Армения: основные показатели

Армянский драм, млн	4 кв. 2013	4 кв. 2012	Изменение 4 кв. 2013/ 4 кв. 2012	3 кв. 2013	Изменение 4 кв. 2013/ 3 кв. 2013	2013	2012	Изменение за год
Выручка	19.777,5	20.053,1	-1,4%	22.521,8	-12,2%	79.925,7	77.586,2	3,0%
OIBDA	5.297,5	10.702,5	-50,5%	12.248,4	-56,7%	36.861,7	44.446,0	-17,1%
- маржа	26,8%	53,4%	-26,6 п.п.	54,4%	-27,6 п.п.	46,1%	57,3%	-11,2 п.п.
Чистая прибыль/ (убыток)	(1.442,1)	2.329,7	н/о	4.296,7	н/о	8.400,3	8.944,5	-6,1%
- маржа	н/о	11,6%	н/о	19,1%	н/о	10,5%	11,5%	-1,0 п.п.

	4 кв. 2013	3 кв. 2013	2 кв. 2013	1 кв. 2013	4 кв. 2012
ARPU (драм)	2.690,6	3.108,2	2.750,2	2.433,6	2.761,8
MOU (мин.)	398	389	365	330	347
Коэффициент оттока (%)	6,5%	8,0%	8,6%	8,2%	6,7%
SAC (драм)	6.800,7	6.077,1	6.287,4	6.506,2	6.332,7

Туркменистан: основные показатели

Туркменский манат, млн	4 кв. 2013	4 кв. 2012	Изменение 4 кв. 2013/ 4 кв. 2012	3 кв. 2013	Изменение 4 кв. 2013/ 3 кв. 2013	2013
Выручка	71,8	27,0	165,8%	70,2	2,2%	252,9
OIBDA	43,5	8,5	411,3%	26,9	61,6%	104,2
- маржа	60,6%	31,5%	+29,1 п.п.	38,3%	+22,3 п.п.	41,2%
Чистая прибыль	39,2	8,5	360,7%	24,0	63,2%	89,5
- маржа	54,6%	31,6%	+23,0 п.п.	34,1%	+20,5 п.п.	35,4%

	4 кв. 2013	3 кв. 2013	2 кв. 2013	1 кв. 2013	4 кв. 2012
ARPU (манат)	11,9	12,0	11,1	9,7	7,9
MOU (мин.)	531	541	527	473	302
Коэффициент оттока (%)	11,1%	6,7%	17%	н/о	н/о
SAC (манат)	22,1	18,1	13,6	9,5	6,2

Структура капитальных затрат

Российский рубль, млн	2010	2011	2012	2013
Россия	69.277,8	66.868,7	82.896,2	70.909,9
- в % от выручки	24,2%	21,4%	24,5%	20,0%
Украина	4.694,0	4.486,9	4.124,6	8.840,2
- в % от выручки	14,5%	13,4%	10,9%	22,2%
Армения	913,0	1.343,7	751,0	1.092,6
- в % от выручки	14,5%	22,8%	12,5%	17,5%
Туркменистан	1.353,6	н/о	11,2	732,1
- в % от выручки	21,5%	н/о	3,4%	25,8%
Группа	76.238,4	72.798,3	87.783,1	81.574,8
- в % от выручки	23,1%	20,9%	23,2%	20,5%

За дополнительной информацией обращайтесь:

Пресс-служба ОАО «МТС»

Тел.: 8 (495) 766 00 25

e-mail: pr@mts.ru

ОАО «Мобильные ТелеСистемы» (МТС) является ведущим телекоммуникационным оператором в России и странах СНГ. Консолидированная абонентская база компании, без учета абонентской базы «МТС Беларусь» составляет порядка 100 миллионов абонентов. МТС и ее дочерние компании оказывают услуги в стандарте GSM во всех регионах России, а также в Армении, Беларуси, Украине и Туркменистане; в стандарте UMTS - во всех регионах РФ, Армении, Беларуси; в стандарте CDMA-450 - в Украине; в стандарте LTE – в России и Армении. Компания также предоставляет услуги

фиксированной связи и кабельного телевидения во всех федеральных округах России и в Украине - количество абонентов платного домашнего телевидения МТС составляет более 3 миллионов домохозяйств, количество абонентов широкополосного доступа в интернет – более 2 миллионов. В 2013 году бренд МТС шестой год подряд вошел в топ-100 самых дорогих брендов в мире в рейтинге BRANDZ™, опубликованном международным исследовательским агентством Millward Brown, признан самым дорогим российским телекоммуникационным брендом, вошел в десятку крупнейших по стоимости мировых телекоммуникационных брендов. С июня 2000 года акции МТС котируются на Нью-йоркской фондовой бирже под кодом MBT. Дополнительную информацию о компании можно найти на сайте www.mts.ru

* * *

Некоторые заявления в данном пресс-релизе могут содержать проекты или прогнозы в отношении предстоящих событий или будущих финансовых результатов Компании в соответствии с положениями Законодательного акта США о ценных бумагах от 1995 года. Такие утверждения содержат слова «ожидается», «оценивается», «намеревается», «будет», «мог бы» или другие подобные выражения. Мы бы хотели предупредить, что эти заявления являются только предположениями, и реальный ход событий или результаты могут отличаться от заявленного. Мы не обязуемся и не намерены пересматривать эти заявления с целью соотнесения их с реальными результатами. Мы адресуем Вас к документам, которые компания отправляет Комиссии США по ценным бумагам и биржам, включая форму 20-F. Эти документы содержат и описывают важные факторы, включая те, которые указаны в разделе «Факторы риска» формы 20-F. Эти факторы могут быть причиной расхождения реальных результатов от проектов и прогнозов. Они включают в себя: тяжесть и продолжительность текущего состояния экономики, включая высокую волатильность учетных ставок и курсов обмена валют, цен на товары и акции и стоимости финансовых активов, воздействие государственных программ России, США и других стран по восстановлению ликвидности и стимулированию национальной и мировой экономики, нашу возможность поддерживать текущий кредитный рейтинг и воздействие на стоимость финансирования и конкурентное положение, в случае снижения такового, стратегическая деятельность, включая приобретения и отчуждения и успешность интеграции приобретенных бизнесов, включая компанию «Комстар – ОТС», возможные изменения по квартальным результатам, условия конкуренции, зависимость от развития новых услуг и тарифных структур, быстрые изменения технологических процессов и положения на рынке, стратегию; риск, связанный с инфраструктурой телекоммуникаций, государственным регулированием индустрии телекоммуникаций и иные риски, связанные с работой в России и СНГ, колебания котировок акций; риск, связанный с финансовым управлением, а также появление других факторов риска.

Приложения к пресс-релизу по финансовым результатам ОАО «МТС» за четвертый квартал 2013 года

Приложение А

Показатели, не являющиеся финансовыми величинами US GAAP. Настоящий пресс-релиз включает финансовую информацию, подготовленную в соответствии с принципами учета, принятыми в США, или US GAAP, а также иные финансовые величины, которые упоминаются как не относящиеся к US GAAP. Показатели, не являющиеся финансовыми величинами US GAAP должны рассматриваться в качестве дополнения к показателям, подготовленным по стандартам US GAAP-отчетности, а не как альтернатива им.

Операционная прибыль до вычета износа основных средств и амортизации нематериальных активов OIBDA и маржа OIBDA. Показатель OIBDA определяется как операционная прибыль до вычета износа основных средств и амортизации нематериальных активов. Маржа OIBDA - это показатель OIBDA, выраженный как процент от выручки. Расчет OIBDA может отличаться от величин OIBDA других компаний. Показатель OIBDA не является величиной, принятой согласно стандартам US GAAP и должен рассматриваться в дополнение, а не как альтернатива информации, содержащейся в отчетности Компании. Мы считаем, что показатель OIBDA дает важную информацию инвесторам, поскольку отражает состояние бизнеса компании, включая её способность финансировать капитальные расходы, приобретения операторов сотовой связи и другие инвестиции, а также возможность брать займы и обслуживать долг. В то время как износ основных средств и амортизация нематериальных активов рассматриваются как операционные затраты в отчетности GAAP США, эти расходы главным образом показывают не связанные с расходом наличности затраты, относящиеся к долгосрочным активам, приобретенным или созданным в предыдущие периоды. Наш метод расчета показателя OIBDA широко используется инвесторами, аналитиками и рейтинговыми агентствами для оценки и сравнения текущих и будущих операционных показателей и определения стоимости компаний в телекоммуникационной индустрии. Ниже приведено согласование показателей OIBDA и маржа OIBDA с показателями консолидированного отчета о прибылях и убытках Группы МТС.

Группа МТС (млн рублей)	4 кв. 2013	3 кв. 2013	2 кв. 2013	1 кв. 2013	4 кв. 2012
Операционная прибыль	27.219,4	27.394,7	25.566,1	21.577,8	23.412,6
Плюс: износ и амортизация	17.769,0	18.895,0	18.818,9	17.769,6	17.043,4
OIBDA	44.988,4	46.289,8	44.384,9	39.347,4	40.456,0

Россия (млн рублей)	4 кв. 2013	3 кв. 2013	2 кв. 2013	1 кв. 2013	4 кв. 2012
Операционная прибыль	25.864,7	25.166,6	22.977,1	20.865,0	22.824,8
Плюс: износ и амортизация	15.242,6	16.355,9	16.245,3	14.981,5	14.251,0
OIBDA	41.107,3	41.522,5	39.222,4	35.846,5	37.075,9

Украина (млн рублей)	4 кв. 2013	3 кв. 2013	2 кв. 2013	1 кв. 2013	4 кв. 2012
Операционная прибыль	3.109,0	3.396,6	2.978,3	2.261,2	2.387,3
Плюс: износ и амортизация	2.084,7	2.165,2	2.235,5	2.410,5	2.282,1
OIBDA	5.193,7	5.561,8	5.213,8	4.671,7	4.669,4

Армения (млн рублей)	4 кв. 2013	3 кв. 2013	2 кв. 2013	1 кв. 2013	4 кв. 2012
Операционная прибыль	(27,3)	600,5	446,7	279,6	310,9
Плюс: износ и амортизация	447,5	382,4	344,6	385,4	507,7
OIBDA	420,2	982,8	791,3	665,0	818,6

Туркменистан (млн рублей)	4 кв. 2013	3 кв. 2013	2 кв. 2013	1 кв. 2013	4 кв. 2012
Операционная прибыль/(убыток)	487,6	305,1	228,7	137,5	92,0
Плюс: износ и амортизация	10,5	4,3	1,1	2,2	0,2
OIBDA	498,1	309,4	229,8	139,7	92,2

Ниже приведено соотношение маржи OIBDA с показателем операционная маржа:

Группа МТС	4 кв. 2013	3 кв. 2013	2 кв. 2013	1 кв. 2013	4 кв. 2012
Операционная маржа	26,0%	26,5%	26,2%	23,2%	23,8%
Плюс: износ и амортизация в процентах от выручки	17,0%	18,3%	19,3%	19,1%	17,3%
Маржа OIBDA	42,9%	44,8%	45,5%	42,4%	41,1%

Россия	4 кв. 2013	3 кв. 2013	2 кв. 2013	1 кв. 2013	4 кв. 2012
Операционная маржа	27,5%	27,5%	26,6%	25,2%	25,9%
Плюс: износ и амортизация в процентах от выручки	16,2%	17,9%	18,8%	18,1%	16,1%
Маржа OIBDA	43,7%	45,4%	45,4%	43,3%	42,0%

Украина	4 кв. 2013	3 кв. 2013	2 кв. 2013	1 кв. 2013	4 кв. 2012
Операционная маржа	31,3%	31,4%	30,0%	24,9%	25,6%
Плюс: износ и амортизация в процентах от выручки	21,0%	20,0%	22,5%	26,6%	24,5%
Маржа OIBDA	52,3%	51,5%	52,6%	51,5%	50,1%

Армения	4 кв. 2013	3 кв. 2013	2 кв. 2013	1 кв. 2013	4 кв. 2012
Операционная маржа	-1,7%	33,2%	29,5%	21,1%	20,3%
Плюс: износ и амортизация в процентах от выручки	28,2%	21,2%	22,8%	29,1%	33,1%
Маржа OIBDA	26,5%	54,4%	52,3%	50,3%	53,4%

Туркменистан	4 кв. 2013	3 кв. 2013	2 кв. 2013	1 кв. 2013	4 кв. 2012
Операционная маржа	59,5%	37,8%	32,9%	26,7%	31,3%
Плюс: износ и амортизация в процентах от выручки	1,3%	0,5%	0,2%	0,4%	0,1%
Маржа OIBDA	60,8%	38,3%	33,1%	27,1%	31,4%

Приложение В

Чистый долг вычисляется как разница между общей задолженностью и суммой денежных средств, и эквивалентов и краткосрочных инвестиций. Наш расчет чистого долга относится к общепринятым методам, применяемым инвесторами, аналитиками и агентствами, присваивающими кредитные рейтинги, для оценки и сравнения периодической и будущей ликвидности в телекоммуникационной индустрии. Показатели, не являющиеся финансовыми величинами US GAAP должны рассматриваться как дополнение к показателям, подготовленным по стандартам US GAAP-отчетности, а не как альтернатива им.

Расчет чистого долга:

млн рублей	на 31 декабря 2012 года	на 31 декабря 2013 года
Текущая часть долга и краткосрочные обязательства по финансовому лизингу	27.624,3	25.063,7
Долгосрочная задолженность	204.432,3	194.073,2
Долгосрочные обязательства по финансовому лизингу	48,5	10,0
Общий долг	232.105,1	219.146,9
Минус:		
Денежные средства и их эквиваленты	22.014,2	30.611,7
Краткосрочные инвестиции	4.034,4	14.632,6
Чистый долг	206.056,5	173.902,6

Расчет чистого денежного потока:

млн рублей	за год, закончившийся 31 декабря 2012 года	за год, закончившийся 31 декабря 2013 года
Чистое поступление денежных средств от основной деятельности	134.855,8	159.924,4
Минус:		
Приобретение основных средств	(79.835,9)	(67.146,2)
Приобретение нематериальных активов	(7.947,1)	(14.428,7)
Поступления от продажи основных средств	394,8	418
Поступления от продаж прочих инвестиций	2.028,9	-
Приобретение прочих инвестиций	(2.100,0)	(702,9)
Инвестиции и авансовые платежи ассоциированным компаниям	-	(5.088,9)
Приобретение дочерних компаний за вычетом приобретаемых денежных средств	(1.936,8)	-
Чистый денежный поток	45.459,7	72.975,8

Приложение С

Термины

Абонент. Мы определяем в качестве «абонентов» физических лиц или организации, отрицательный баланс на лицевых счетах которых не превышает 61 день, или 183 дня в случае пользования тарифными планами с предоплатой, или которые совершили хотя бы одно тарифицируемое действие в течение указанного периода.

Средняя ежемесячная выручка от продажи услуг в расчете на одного абонента (ARPU). ARPU рассчитывается как отношение доходов от предоставления услуг за определенный период (включая плату за подключение услуг, гостевой роуминг и доходы от интерконнекта) к среднему числу абонентов за период и числу месяцев в этом периоде.

Средний ежемесячный трафик на одного абонента (MOU). MOU вычисляется путем деления общего числа минут пользования связью за период на среднее число абонентов за период и далее на число месяцев за период.

Коэффициент оттока (Churn rate). Мы определяем коэффициент оттока абонентов как общее число абонентов, которые перестали быть «абонентами» в указанном выше смысле, во время данного периода (непроизвольно ли из-за неплатежа или добровольно по просьбе самого абонента), выраженное в процентах от среднего числа наших абонентов в данный период.

Затраты на приобретение одного абонента (SAC). Мы определяем затраты на приобретение одного абонента как общие затраты на маркетинг и продажи в данный период. Такие затраты включают расходы на рекламу, дилерские комиссионные и субсидирование абонентского оборудования. Затраты на приобретение одного абонента рассчитываются путем деления затрат за период на количество подключенных абонентов за этот период.

МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ				
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ И СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ				
ЗА ТРИ (НЕАУДИРОВАННЫЕ) И ДВЕНАДЦАТЬ МЕСЯЦЕВ, ЗАВЕРШИВШИЕСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2013 И 2012				
(Суммы в млн. рублей)				
	три месяца, завершившиеся		двенадцать месяцев, завершившиеся	
	31 декабря, 2013	31 декабря, 2012	31 декабря, 2013	31 декабря, 2012
ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ				
Выручка от реализации услуг связи	96 947	90 247	371 950	349 338
Выручка от реализации абонентского оборудования и аксессуаров	7 804	8 167	26 493	28 902
	104 751	98 414	398 443	378 240
ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ				
Себестоимость услуг	(21 837)	(21 496)	(83 777)	(83 051)
Себестоимость абонентского оборудования и аксессуаров	(7 190)	(6 914)	(22 636)	(25 042)
Коммерческие расходы и расходы на маркетинг	(6 093)	(6 416)	(22 861)	(21 667)
Общие и административные расходы	(21 333)	(20 503)	(85 458)	(77 977)
Амортизация основных средств и нематериальных активов	(17 769)	(17 043)	(73 253)	(67 910)
Резерв по сомнительным долгам	(1 506)	(537)	(3 106)	(2 606)
Обесценение внеоборотных активов, гудвилла и консалтинговые услуги связанные с приобретением компаний	-	(126)	-	(522)
Прочие операционные расходы	(1 803)	(1 966)	(5 594)	(5 671)
Операционная прибыль	27 220	23 413	101 758	93 794
(Убытки)/прибыли от курсовых разниц	(840)	951	(5 473)	3 952
ПРОЧИЕ (РАСХОДЫ)/ДОХОДЫ				
Доходы по процентам	675	402	2 793	2 588
Расходы по процентам, за вычетом капитализированных сумм	(2 983)	(4 449)	(15 498)	(17 673)
Прочие доходы/(расходы)	1 516	220	13 108	181
Итого прочие доходы/(расходы), нетто	(792)	(3 827)	403	(14 904)
Прибыль от продолжающейся деятельности до налогообложения	25 588	20 537	96 688	82 842
НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ	(5 669)	(4 858)	(19 633)	(19 384)
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ от продолжающейся деятельности	19 919	15 680	77 055	63 458
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ/(УБЫТОК) от прекращенной деятельности, за минусом расхода по налогу на прибыль	-	1 547	3 733	(32 846)
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ	19 919	17 226	80 788	30 612
ДОЛЯ НЕКОНТРОЛИРУЮЩИХ АКЦИОНЕРОВ	(167)	(229)	(949)	(970)
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ГРУППЫ МТС	19 752	16 997	79 839	29 642
Прочий совокупный доход/(убыток) за минусом налогов				
Эффект пересчета в валюту отчетности	435	1 796	(2 877)	(2 211)
Нереализованные доходы/расходы по дериватам	75	(209)	1 445	255
Непризнанные актуарные доходы/убытки	157	(170)	185	(152)
Прочий совокупный убыток/доход за минусом налогов, Итого	667	1 417	(1 247)	(2 108)
Совокупный доход, Итого	20 586	18 643	79 541	28 504
Прочий совокупный доход неконтролирующих акционеров	(183)	(306)	(1 056)	(772)
Совокупный доход Группы МТС				
	20 403	18 337	78 485	27 732
Средневзвешенное количество выпущенных акций, млн.	1 989	1 989	1 989	1 989
Прибыль Группы МТС на акцию – базовая и разведенная:				
Прибыль на акцию от продолжающейся деятельности	9,93	7,77	38,27	31,42
Прибыль на акцию от прекращенной деятельности	0,00	0,78	1,88	-
Всего прибыль на акцию	9,93	8,55	40,14	14,90

МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ		
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ БАЛАНСЫ		
ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2013 г. и 31 ДЕКАБРЯ 2012 г.		
(Суммы в млн. рублей, за исключением количества акций и АДА)		
	По состоянию на 31 декабря 2013	По состоянию на 31 декабря 2012
ТЕКУЩИЕ АКТИВЫ		
Денежные средства и их эквиваленты	30 612	22 014
Краткосрочные финансовые вложения	14 633	4 034
Дебиторская задолженность, нетто	34 554	33 372
Дебиторская задолженность связанных сторон	965	336
Товарно-материальные запасы, нетто	8 498	8 586
НДС к возмещению	6 651	5 415
Расходы будущих периодов и прочие текущие активы	20 763	18 605
Итого текущие активы	116 676	92 362
ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА	270 660	271 781
НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ	74 329	73 448
ФИНАНСОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ И АВАНСЫ, ВЫДАННЫЕ ЗАВИСИМЫМ ПРЕДПРИЯТИЯМ	13 393	5 532
ПРОЧИЕ ИНВЕСТИЦИИ	4 392	5 814
ПРОЧИЕ ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ	6 074	6 041
Итого активы	485 524	454 978
ТЕКУЩИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		
Кредиторская задолженность	23 864	22 588
Начисленные обязательства и прочие текущие обязательства	49 619	60 855
Кредиторская задолженность перед связанными сторонами	3 315	2 338
Текущая часть задолженности по кредитам и финансовому лизингу	25 064	27 624
Итого текущие обязательства	101 862	113 405
ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		
Долгосрочная задолженность по кредитам	194 074	204 432
Долгосрочные обязательства по финансовому лизингу	10	49
Отложенные обязательства по налогу на прибыль	21 202	10 670
Доходы будущих периодов и прочие долгосрочные обязательства	9 391	10 133
Итого долгосрочные обязательства	224 677	225 284
Итого обязательства	326 539	338 689
Доля неконтролирующих акционеров подлежащая выкупу	2 932	2 298
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ		
Итого акционерный капитал	151 931	110 723
Доля неконтролирующих акционеров, неподлежащая выкупу	4 122	3 268
Итого собственный капитал	156 053	113 991
Итого обязательства и собственный капитал	485 524	454 978

МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ		
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ		
ЗА ГОД, ЗАВЕРШИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2013 И 2012		
(Суммы в млн. рублей)		
	за двенадцать месяцев, завершившиеся	
	31 декабря 2013 года	31 декабря 2012 года
Чистая прибыль	80 788	30 612
(Прибыль)/убыток от прекращающейся деятельности	(3 733)	32 846
Корректировки для согласования чистой прибыли с чистыми поступлениями денежных средств от основной деятельности		
Амортизация основных средств и нематериальных активов	73 253	67 910
Убытки/(прибыли) от курсовых разниц	5 473	(3 952)
Убыток от обесценения долгосрочных активов и гудвилла	-	522
Амортизация расходов на получение заемных средств	784	952
Амортизация отложенных платежей за подключение абонентов	(1 921)	(2 287)
Доля в чистой прибыли зависимых компаний	(2 472)	(869)
Убыток от обесценения запасов	660	759
Резерв по сомнительным долгам	3 106	2 606
Отложенные налоги	9 671	3 290
Прочие неденежные расходы	(192)	(61)
Изменение текущих активов и обязательств:		
Увеличение дебиторской задолженности	(3 474)	(8 489)
Увеличение товарно-материальных запасов	(592)	(61)
Увеличение расходов будущих периодов и прочих текущих активов	(2 966)	(727)
(Увеличение)/снижение НДС к возмещению	(1 190)	673
Увеличение кредиторской задолженности, начисленных обязательств и прочих текущих обязательств	898	9 606
Дивиденды полученные	1 831	1 526
Чистые денежные средства, полученные от основной деятельности - продолжающаяся деятельность	159 924	134 856
Чистые денежные средства, использованные в основной деятельности - прекращенная деятельность	(547)	(2 733)
Чистые денежные средства, полученные от основной деятельности	159 377	132 123
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА ПО ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Приобретение дочерних компаний за вычетом приобретенных денежных средств	-	(1 937)
Приобретение основных средств	(67 146)	(79 836)
Приобретение нематериальных активов	(14 429)	(7 947)
Поступления от продажи основных средств и прочих активов	418	395
Приобретение краткосрочных инвестиций	(37 623)	(33 474)
Поступления от продажи краткосрочных инвестиций	27 785	31 548
Приобретение прочих инвестиций	(703)	(2 100)
Поступления от продажи прочих инвестиций	-	2 029
(Увеличение)/уменьшение финансовых вложений в зависимые предприятия	(5 088)	-
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности - продолжающаяся деятельность	(96 786)	(91 322)
Чистые денежные средства, полученные /(использованные) в инвестиционной деятельности - прекращенная деятельность	115	(2 045)
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности - прекращенная деятельность	(96 671)	(93 367)
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА ПО ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ		
Денежные средства, уплаченные за приобретение дочерних компаний у связанных сторон и долей неконтролирующих акционеров	-	(261)
Условное вознаграждение в связи с покупками компаний	-	(20)
Поступления от выпуска облигаций	25 651	-
Погашение облигационных займов	(6 195)	(25 561)
Выплаты в рамках выпуска облигаций и привлечения кредитов	(193)	-
Возмещение расходов по выпуску облигаций и привлечения кредитов	959	-
Погашение основной суммы обязательства по финансовой аренде	(202)	(213)
Выплата дивидендов	(39 706)	(29 626)
Денежные средства, полученные от продажи МГТС Бизнес Недвижимость АФК Системе, за вычетом выбывших денежных средств	3 068	-
Денежные средства, выбывшие при деконсолидации Стрима при потере контроля	-	(227)
Привлечение заемных средств	353	17 955
Погашение основной суммы кредитов	(38 996)	(37 394)
Прочие финансовые потоки	116	1
Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности - продолжающаяся деятельность	(55 145)	(75 346)
Чистые денежные средства, полученные от/(использованные в) финансовой деятельности - прекращенная деятельность	-	-
Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности	(55 145)	(75 346)
Эффект изменения обменного курса на остаток денежных средств и их эквиваленты	1 037	(985)
Чистое уменьшение денежных средств и их эквивалентов	8 598	(37 575)
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА НАЧАЛО ПЕРИОДА	22 014	59 589
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА КОНЕЦ ПЕРИОДА	30 612	22 014
минус ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА КОНЕЦ ПЕРИОДА - прекращенная деятельность	-	(411)
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА КОНЕЦ ПЕРИОДА - продолжающаяся деятельность	30 612	21 603